



Calendrier Cycle Responsable de Développement et Pilotage Commercial certifiant RNCP Niv 6 - 2021/2022

	Novembre 2021	Décembre 2021	Janvier 2022	Février 2022	Mars 2022	Avril 2022	Mai 2022	Juin 2022	Juillet 2022	Août 2022	Septembre 2022	Octobre 2022	Novembre 2022	Décembre 2022
Lieu Paris ou Distanciel														
Formule Blended-Learning : 172 heures 119 h (17 jours) en présentiel + 78 heures de travaux pratiques tutorés + activités en elearning + évaluations des blocs de compétences + certification														
Promotion Hiver 2022 Cycle "Responsable de développement et Pilotage Commercial"				Module 1 : Analyser les données commerciales et marketing et participer à la stratégie commerciale 3 et 4	Module 2 : Développer un portefeuille client 16, 17 et 18	Module 2 : Développer un portefeuille client 7 et 8	Module 3 : Piloter la performance commerciale 18, 19 et 20	Module 3 : Piloter la performance commerciale 2 et 3 Module 4 : Assurer le management d'équipe commerciale 22, 23 et 24	Module 4 : Assurer le management d'équipe commerciale 7 et 8		Evaluation des blocs de compétence - Soutenance pour la Certification : 2			
Promotion Printemps 2022 Cycle "Responsable de développement et Pilotage Commercial"						Module 1 : Analyser les données commerciales et marketing et participer à la stratégie commerciale 20 et 21	Module 2 : Développer un portefeuille client 4, 5 et 6	Module 2 : Développer un portefeuille client 2 et 3 Module 3 : Piloter la performance commerciale 29, 30 juin + 1er juillet			Module 3 : Piloter la performance commerciale 1 et 2 Module 4 : Assurer le management d'équipe commerciale 21, 22 et 23	Module 4 : Assurer le management d'équipe commerciale 6 et 7	Evaluation des blocs de compétence - Soutenance pour la Certification : 4	

Pour vous inscrire et obtenir le programme détaillé : téléphonez au 01 44 72 86 85 ou contact@activpartners.fr