

CALENDRIER DES FORMATIONS INTER-ENTREPRISES - PRESENTIEL PARIS et 100% A DISTANCE

Modules	Tarif	SEPTEMBRE		OCTOBRE		NOVEMBRE		DECEMBRE	
		DISTANCE	PRESENTIEL	DISTANCE	PRESENTIEL	DISTANCE	PRESENTIEL	DISTANCE	PRESENTIEL
Pédagogie et accompagnement									
Devenir tuteur d'entreprise	1 140,00 €					29 et 30			
Management et leadership									
S'approprier le rôle de manager : outils et méthodes	2 200,00 €	6 et 7 + 27 et 28 30 et 1er oct + 21 et 22 oct	6 et 7 + 27 et 28						
Gérer les situations difficiles	1 140,00 €	13 et 14	23 et 24						
Manager a distance	610,00 €	9 30							
Identifier et développer son leadership	1 140,00 €	27 et 28	16 et 17 27 et 28						
Pratiquer un management participatif	1 140,00 €	20 et 21	20 et 21	PROCHAINEMENT DISPONIBLES					
Devenir manager de manager	1 140,00 €	29 et 30	29 et 30						
Manager la diversité	610,00 €	22							
Manager les compétences et les talents									
Manager les compétences et les talents : Les fondamentaux	1 140 €	20 et 21							
Manager les compétences et les talents : L'approche professionnelle	610,00 €	27							
Développement des compétences commerciales									
Construire et déployer une stratégie commerciale	1 140,00 €	13 et 14			14 et 15	8 et 9 25 et 26	16 et 17	2 et 3	2 et 3
Outils digitaux au service de l'action commerciale	1 140,00 €					30 et 1er décembre	4 et 5	20 et 21	
Savoir détecter des opportunités débutant	1 140,00 €	16 et 17	23 et 24		18 et 19	15 et 16	8 et 9	9 et 10	6 et 7
Savoir détecter des opportunités confirme	610,00 €						17	15	
Professionnaliser sa démarche commerciale en face a face	2 200,00 €	20 et 21 sept + 4 et 5 octobre	20 et 21 sept + 4 et 5 octobre	18 et 19 + 15 et 16 novembre	21 et 22 + 18 et 19 novembre	18 et 19 + 9 et 10 décembre	29 et 30 + 13 et 14 décembre	2 et 3 + 16 et 17	6 et 7 + 20 et 21
Rédiger une proposition commerciale efficace	610,00 €	27				5	15	7	
Réussir la présentation de sa proposition commerciale débutant	1 140,00 €			7 et 8	5 et 6	23 et 24	23 et 24	13 et 14	8 et 9
Réussir la présentation de sa proposition commerciale expérimente	610,00 €				20	16		17	10
Gérer la relation client avec efficacité	1 140,00 €		16 et 17	4 et 5	4 et 5	3 et 4 30 et 1er décembre	18 et 19	9 et 10 20 et 21	2 et 3 16 et 17
Maitriser la relation commerciale avec un service des achats	1 140,00 €						25 et 26		

Tous ces modules peuvent être mis en place en Intra-entreprise

Tous ces modules peuvent être suivi en formation individualisée sur une journée, à hauteur de 1350 € HT / jour

Nous vous préconisons de nous contacter au 01 44 72 86 85 afin de vérifier la disponibilité des sessions indiquées dans ce calendrier www.activpartners.com