



## CALENDRIER FAFIEC 2018

Possibilité de mettre en place des sessions de formation en Intra-entreprise dans vos locaux.

Janvier

Février

Mars

Avril

Mai

Juin

Juillet

**NANTES**

Référence

### Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite

Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite

22350

17 et 18

### Développement des compétences managériales

Les fondamentaux du management

23887

16 et 17

14 et 15

Motiver et animer son équipe (management débutant)

23888

17 et 18

16 et 17

Motiver et animer son équipe (management expérimenté)

23889

04 et 05

L'essentiel des Ressources Humaines pour managers

23890

Suivre la performance de ses collaborateurs

23893

22

18

Management non hiérarchique

23891

15

20

Manager à distance

23894

14

19

Conduire des réunions

23892

12

13

Manager le défi du changement

23896

30

### Développement des compétences commerciales

Construire et déployer une stratégie commerciale - 2 jours

27364

05 et 06

Savoir détecter des opportunités - niveau débutant - 2 jours

27365

23 et 24

Savoir détecter des opportunités - niveau confirmé - 1 jour

27366

25

Professionaliser sa démarche commerciale en face à face - 4 jours

27367

03 04 17 et 18

Rédiger une proposition commerciale efficace - 1 jour

27370

18

Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - débutant - 2 jours

27368

14 et 15

Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - expérimenté - 1 jour

27482

16

Gérer la relation client avec efficacité - 2 jours

27369

28 et 29

Outils digitaux au service de l'action commerciale - 2 jours

27371

19 et 20

Maîtriser la relation commerciale avec un service des achats - débutant - 2 jours

27372

04 et 05