



CALENDRIER FAFIEC 2018

Possibilité de mettre en place des sessions de formation en Intra-entreprise dans vos locaux.

		Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet
BORDEAUX	Référence							
Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite								
Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite	22350		05 et 06					
Développement des compétences managériales								
Les fondamentaux du management	23887		26 et 27		23 et 24		14 et 15	
Motiver et animer son équipe (management débutant)	23888		26 et 27			24 et 25		
Motiver et animer son équipe (management expérimenté)	23889				26 et 27			09 et 10
L'essentiel des Ressources Humaines pour managers	23890							02 et 03
Suivre la performance de ses collaborateurs	23893					30		20
Management non hiérarchique	23891				27			
Manager à distance	23894				26			4
Conduire des réunions	23892					28		
Manager le défi du changement	23896					29		
Développement des compétences commerciales								
Construire et déployer une stratégie commerciale - 2 jours	27364				05 et 06			
Savoir détecter des opportunités - niveau débutant - 2 jours	27365				23 et 24			
Savoir détecter des opportunités - niveau confirmé - 1 jour	27366				25			
Professionaliser sa démarche commerciale en face à face - 4 jours	27367				05 06 26 et 27			
Rédiger une proposition commerciale efficace - 1 jour	27370					23		
Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - débutant - 2 jours	27368						04 et 05	
Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - expérimenté - 1 jour	27482						6	
Gérer la relation client avec efficacité - 2 jours	27369					24 et 25		
Outils digitaux au service de l'action commerciale - 2 jours	27371					14 et 15		
Maîtriser la relation commerciale avec un service des achats - débutant - 2 jours	27372						21 et 22	