

		Juillet	Août	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre
Lyon	Référence						
Devenir tuteur d'entreprise							
Devenir tuteur d'entreprise	27600			24 et 25			06 et 07
Développement des compétences managériales							
Les fondamentaux du management	23887			13 et 14		08 et 09	03 et 04
Motiver et animer son équipe (management débutant)	23888	09 et 10			11 et 12		10 et 11
Motiver et animer son équipe (management expérimenté)	23889				18 et 19		17 et 18
Suivre la performance de ses collaborateurs	23893	20				28	19
Management non hiérarchique	23891	5			17		13
Manager à distance	23894	4				29	
Conduire des réunions	23892		31		9	30	
Manager dans le changement	23896			26			14
Développement des compétences commerciales							
Construire et déployer une stratégie commerciale	27364				01 et 02		
Outils digitaux au service de l'action commerciale	27371				15 et 16		
Savoir détecter des opportunités - niveau débutant	27365					12 et 13	
Savoir détecter des opportunités - niveau confirmé	27366			20			5
Professionnaliser sa démarche commerciale en face à face	27367					15, 16, 22 et 23	
Rédiger une proposition commerciale efficace	27370			21			12
Réussir la présentation de sa proposition commerciale - débutant	27368				04 et 05		
Réussir la présentation de sa proposition commerciale - expérimenté	27482					27	
Gérer la relation client avec efficacité	27369			27 et 28			20 et 21
Maîtriser la relation commerciale avec un service des achats - débutant	27372					19 et 20	