



CALENDRIER FAFIEC 2017

Possibilité de mettre en place des sessions de formation en Intra-entreprise dans vos locaux.

Juin

Juillet

Août

Septembre

Octobre

Novembre

Décembre

Nantes

Référence

HOTEL IBIS CENTRE GARE SUD - 3, allée Baco - 44000 Nantes

Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite

Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite	22350			28 et 29	25 et 26		16 et 17	
---	-------	--	--	----------	----------	--	----------	--

Développement des compétences managériales

Les fondamentaux du management	23887	26 et 27			25 et 26		30/11 et 01/12	
Motiver et animer son équipe (management débutant)	23888	26 et 27			25 et 26		30/11 et 01/12	
Motiver et animer son équipe (management expérimenté)	23889		03 et 04			19 et 20		14 et 15
Suivre la performance de ses collaborateurs	23893	9			18			20
Management non hiérarchique	23891		11			5		11
Manager à distance	23894			31			24	
Manager dans le changement	23895						16	
Conduire des réunions	23892		6			12		

Développement des compétences commerciales

Construire et déployer une stratégie commerciale - 2 jours	27364					05 et 06		18 et 19
Savoir détecter des opportunités - niveau débutant - 2 jours	27365						06 et 07	
Savoir détecter des opportunités - niveau confirmé - 1 jour	27366					18		1
Professionaliser sa démarche commerciale en face à face - 4 jours	27367						13, 14, 20 et 21	
Rédiger une proposition commerciale efficace - 1 jour	27370						30	
Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - débutant - 2 jours	27368					12 et 13		
Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - expérimenté - 1 jour	27482						29	
Gérer la relation client avec efficacité - 2 jours	27369				25 et 26			14 et 15
Outils digitaux au service de l'action commerciale - 2 jours	27371					16 et 17		07 et 08
Maîtriser la relation commerciale avec un service des achats - débutant - 2 jours	27372						08 et 09	