



CALENDRIER FAFIEC 2017

Possibilité de mettre en place des sessions de formation en Intra-entreprise dans vos locaux.

Juin

Juillet

Août

Septembre

Octobre

Novembre

Décembre

Montpellier

Référence

HOTEL IBIS STYLES MONTPELLIER CENTRE COMEDIE - 6, rue Baudin - 34000 Montpellier

Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite

| | | | | | | | | |
|---|-------|----------|--|--|----------|--|--|----------|
| Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite | 22350 | 22 et 23 | | | 21 et 22 | | | 07 et 08 |
|---|-------|----------|--|--|----------|--|--|----------|

Développement des compétences managériales

| | | | | | | | | |
|---|-------|----------|--|--|----------|----------|----------|----------|
| Les fondamentaux du management | 23887 | 01 et 02 | | | 18 et 19 | | 09 et 10 | |
| Motiver et animer son équipe (management débutant) | 23888 | 01 et 02 | | | 18 et 19 | | | 07 et 08 |
| Motiver et animer son équipe (management expérimenté) | 23889 | 26 et 27 | | | | 19 et 20 | | 19 et 20 |
| Suivre la performance de ses collaborateurs | 23893 | | | | 20 | | | 21 |
| Management non hiérarchique | 23891 | | | | 21 | | 28 | |
| Manager à distance | 23894 | | | | 22 | | | 13 |

Développement des compétences commerciales

| | | | | | | | | |
|--|-------|--|--|--|----------|------------------|----------------|------------------|
| Construire et déployer une stratégie commerciale - 2 jours | 27364 | | | | | | 13 et 14 | |
| Savoir détecter des opportunités - niveau débutant - 2 jours | 27365 | | | | 18 et 19 | | 30/11 et 01/12 | |
| Savoir détecter des opportunités - niveau confirmé - 1 jour | 27366 | | | | | 5 | | 15 |
| Professionaliser sa démarche commerciale en face à face - 4 jours | 27367 | | | | | 02, 03, 09 et 10 | | 07, 08, 21 et 22 |
| Rédiger une proposition commerciale efficace - 1 jour | 27370 | | | | | 4 | | 14 |
| Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - débutant - 2 jours | 27368 | | | | | 16 et 17 | | |
| Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - expérimenté - 1 jour | 27482 | | | | | 11 | | 13 |
| Gérer la relation client avec efficacité - 2 jours | 27369 | | | | 25 et 26 | | 23 et 24 | |
| Outils digitaux au service de l'action commerciale - 2 jours | 27371 | | | | | 12 et 13 | | |
| Maîtriser la relation commerciale avec un service des achats - débutant - 2 jours | 27372 | | | | | | 08 et 09 | |