

Réf. Stage	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Durée	Conditions HT (repas inclus)
<b>Management</b>									
Manager une équipe : Animer et Motiver	ALM01	19 et 20		22 et 23			09 et 10	2 jours	875,00 €
Développer votre leadership et votre charisme	ALM02			09 et 10			17 et 18	2 jours	875,00 €
Le Manager, coach d'équipe	ALM03		11 et 12				01 et 02	2 jours	875,00 €
Manager la conduite de vos projets	ALM05		03 au 05			22 au 24		3 jours	1 330,00 €
Stimuler et manager et le changement dans vos équipes	ALM06	21 et 22			27 et 28			2 jours	1 020,00 €
Manager les situations difficiles	ALM15			25 et 26		22 et 23		2 jours	875,00 €
Mener les entretiens d'appréciation annuelle et entretiens professionnels	ALM16		08 et 09		01 et 02		07 et 08	2 jours	875,00 €
Recruter et intégrer un nouveau collaborateur	ALM18	14 et 15			08 et 09		10 et 11	2 jours	875,00 €
Savoir mener les entretiens de négociation	ALM19	21 et 22			26 et 27	10 et 11		2 jours	875,00 €
Savoir décider pour trouver des solutions	ALM20	26 et 27				17 et 18		2 jours	875,00 €
Acquérir les fondamentaux de l'analyse financière	ALM21	21 et 22			26 et 27	10 et 11		2 jours	875,00 €
Manager les Risques Entreprise	ALM22		11 et 12				01 et 02	2 jours	875,00 €

## Communication - Développement Personnel

AT, PNL : les clés de la communication efficace	ALC01	19 au 21		17 au 19			07 au 09	3 jours	1 330,00 €
Prise de parole en public : art oratoire et techniques théâtrales	ALC02	21 et 22		11 et 12			03 et 04	2 jours	875,00 €
Préparer et animer des réunions dynamiques	ALC03		10 et 11		20 et 21		07 et 08	2 jours	875,00 €
Améliorer l'impact de vos présentations powerpoint	ALC04			15 et 16		15 et 16		2 jours	875,00 €
Dynamiser vos écrits professionnels	ALC05	14 et 15		18 et 19			07 et 08	2 jours	875,00 €
Techniques de lecture rapide pour plus d'efficacité et gagner du temps	ALC06			09 et 10			01 et 02	2 jours	875,00 €
Développer votre aisance relationnelle	ALDV08	28 et 29			27 et 28			2 jours	875,00 €
Savoir gérer les conflits	ALDV07	21 et 22		18 et 19		10 et 11		2 jours	875,00 €
Cultiver et développer votre potentiel personnel	ALDV05		04 et 05		19 et 20			2 jours	875,00 €
Doper votre potentiel créatif	ALDV02		04 et 05			24 et 25		2 jours	1 020,00 €
Dynamiser votre mémoire et votre concentration	ALDV06			18 et 19			08 et 09	2 jours	875,00 €
Organiser et manager votre temps	ALDV03	28 et 29		23 et 24		10 et 11		2 jours	875,00 €
Développer votre intelligence émotionnelle	ALDV01		11 et 12			17 et 18		2 jours	875,00 €
Doper votre énergie pour mieux gérer votre stress	ALDV04	19 et 20			14 et 15		06 et 07	2 jours	875,00 €

## Formation de Formateurs

Devenir formateur occasionnel !	ALF00	21 et 22		25 et 26			01 et 02	2 jours	875,00 €
Developpez vos talents de tuteur !	ALF03	12 et 13	02 et 03	11 et 12		19 et 20	06 et 07	2 jours	875,00 €
Formation de Formateurs - Niveau 1	ALF01		10 au 12				22 au 24	3 jours	1 430,00 €
Perfectionnement Formation de Formateurs - Niveau 2	ALF02			16 au 18			02 au 04	3 jours	1 430,00 €
Former et accompagner à distance : e-learning et e-tutorat Niveau 3	ALF05		10 au 12				09 au 11	3 jours	1 430,00 €
Réaliser un produit de formation multimédia : e-learning	ALF06			11 et 12			06 et 07	2 jours	875,00 €

## Marketing - Vente - Relation Clients

S'initier au Marketing	ALK01			11 et 12			05 et 06	2 jours	875,00 €
Bâtir votre plan d'actions commerciales	ALV01				08 et 09		05 et 06	2 jours	875,00 €
Techniques de Marketing Direct	ALK02		11 et 12			20 et 21		2 jours	875,00 €
Savoir exploiter les techniques de prospection	ALV06		04 et 05		01 et 02		01 et 02	2 jours	875,00 €
Vendre : les fondamentaux pour convaincre vos clients	ALV02		04 et 05		01 et 02		08 et 09	2 jours	875,00 €
Vendre aux Grands Comptes	ALV04		02 et 03			20 et 21		2 jours	875,00 €
Se perfectionner à la négociation commerciale	ALV03	14 et 15			08 et 09		08 et 09	2 jours	875,00 €
Conseiller et vendre plus par téléphone	ALV05	19 et 20			08 et 09		01 et 02	2 jours	875,00 €
Développer un accueil professionnel en face à face ou au téléphone	ALGR02	19 et 20			08 et 09		01 et 02	2 jours	875,00 €
Téléphone : développer votre aisance professionnelle !	ALGR05	21 et 22					03 et 04	2 jours	875,00 €
Gérer les réclamations et conflits clients, en face à face ou au téléphone	ALGR03			11 et 12			24 et 25	2 jours	875,00 €
Améliorer vos délais de règlements de clients	ALGR06			11 et 12			24 et 25	2 jours	875,00 €

Pour vous inscrire et obtenir le programme détaillé,  
téléphonez au 01 44 72 86 85

Consultez notre site en ligne sur : [www.activpartners.com](http://www.activpartners.com)