



# CALENDRIER FAFIEC 2017

Possibilité de mettre en place des sessions de formation en Intra-entreprise dans vos locaux.

Juin

Juillet

Août

Septembre

Octobre

Novembre

Décembre

Nantes

Référence

HOTEL IBIS CENTRE GARE SUD - 3, allée Baco - 44000 Nantes

## Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite

Devenir tuteur d'entreprise, les clefs de la réussite

22350

28 et 29

16 et 17

## Développement des compétences managériales

Les fondamentaux du management

23887

26 et 27

25 et 26

30/11 et 01/12

Motiver et animer son équipe (management débutant)

23888

26 et 27

25 et 26

30/11 et 01/12

Motiver et animer son équipe (management expérimenté)

23889

03 et 04

19 et 20

14 et 15

Suivre la performance de ses collaborateurs

23893

9

18

20

Management non hiérarchique

23891

11

5

11

Manager à distance

23894

31

24

Manager dans le changement

23895

16

Conduire des réunions

23892

6

12

## Développement des compétences commerciales

Construire et déployer une stratégie commerciale - 2 jours

27364

05 et 06

18 et 19

Savoir détecter des opportunités - niveau débutant - 2 jours

27365

06 et 07

Savoir détecter des opportunités - niveau confirmé - 1 jour

27366

18

1

Professionaliser sa démarche commerciale en face à face - 4 jours

27367

13, 14, 20 et 21

Rédiger une proposition commerciale efficace - 1 jour

27370

30

Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - débutant - 2 jours

27368

12 et 13

Réussir la présentation de sa proposition commerciale face à un public de décideurs - expérimenté - 1 jour

27482

29

Gérer la relation client avec efficacité - 2 jours

27369

25 et 26

14 et 15

Outils digitaux au service de l'action commerciale - 2 jours

27371

16 et 17

07 et 08

Maîtriser la relation commerciale avec un service des achats - débutant - 2 jours

27372

08 et 09