

Calendrier 2012 des Formations à Paris

| Réf. Stage | Janvier | Février | Mars | Avril | Mai | Juin | Juillet | Août | Septembre | Octobre | Novembre | Décembre | Durée | Conditions HT (repas inclus) | |
|--|---------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|----------|----------|----------|----------|------------------------------|------------|
| Management | | | | | | | | | | | | | | | |
| Manager : savoir animer et motiver son équipe | ALM01 | 23 et 24 | | 19 et 20 | | | 07 et 08 | | | 14 et 15 | | 15 et 16 | 2 jours | 955,00 € | |
| Développer votre leadership et votre charisme | ALM02 | | | 15 et 16 | | | 14 et 15 | | | 10 et 11 | | 06 et 07 | 2 jours | 955,00 € | |
| Le Manager, coach d'équipe | ALM03 | | 02 et 03 | | | | | | | | 17 et 18 | | 2 jours | 955,00 € | |
| Manager la conduite de vos projets | ALM05 | | 01 au 03 | | 02 au 04 | | 20 au 22 | | | 15 au 17 | | 03 au 05 | 3 jours | 1 453,00 € | |
| Innovation : manager le changement | ALM06 | 19 et 20 | | | | 24 et 25 | | | | 18 et 19 | | | 2 jours | 1 114,00 € | |
| Manager les situations difficiles | ALM15 | 30 et 31 | | 26 et 27 | | | 18 et 19 | | | 17 et 18 | 05 et 06 | | 2 jours | 955,00 € | |
| Mener les entretiens annuels d'évaluation professionnelle | ALM16 | | 06 et 07 | | | | 14 et 15 | 05 et 06 | | 20 et 21 | | 18 et 19 | 2 jours | 955,00 € | |
| Recruter et intégrer un nouveau collaborateur | ALM18 | 12 et 13 | | | 02 et 03 | | 11 et 12 | | | 10 et 11 | | 22 et 23 | 2 jours | 955,00 € | |
| S'entraîner aux techniques d'entretiens | ALM19 | 26 et 27 | | 22 et 23 | | | 04 et 05 | | | 20 et 21 | | 17 et 18 | 2 jours | 955,00 € | |
| Bien décider : techniques de résolutions de problèmes | ALM20 | 30 et 31 | | | | | 21 et 22 | | | 15 et 16 | | 10 et 11 | 2 jours | 955,00 € | |
| Acquérir les fondamentaux de l'analyse financière | ALM21 | 9 et 10 | | | 02 et 03 | | 04 et 05 | | | 13 et 14 | | 19 et 20 | 2 jours | 955,00 € | |
| Manager les Risques Entreprise | ALM22 | | 02 et 03 | | | | | 02 et 03 | | | | 26 et 27 | 2 jours | 955,00 € | |
| Communication - Développement Personnel | | | | | | | | | | | | | | | |
| AT, PNL, Process Com : les clés de la communication efficace | ALC01 | 30 et 31 | | 26 et 27 | | | 18 et 19 | | | 20 et 21 | | 22 et 23 | 2 jours | 955,00 € | |
| Prise de parole en public : art oratoire et techniques théâtrales | ALC02 | 26 et 27 | | 29 et 30 | | | 21 et 22 | | | 24 et 25 | | 26 et 27 | 2 jours | 955,00 € | |
| Préparer et animer des réunions dynamiques | ALC03 | | 06 et 07 | | | 22 et 23 | | | | 13 et 14 | | 10 et 11 | 2 jours | 955,00 € | |
| Améliorer l'impact de vos présentations PowerPoint | ALC04 | | | 19 et 20 | | | 28 et 29 | | 30 et 31 | | | 15 et 16 | 2 jours | 955,00 € | |
| Dynamiser vos écrits professionnels | ALC05 | 16 et 17 | | 22 et 23 | | | | 02 et 03 | | 11 et 12 | | 06 et 07 | 2 jours | 955,00 € | |
| Techniques de lecture rapide pour plus d'efficacité et gagner du temps | ALC06 | | | 29 et 30 | | | | 05 et 06 | | 22 et 23 | | 13 et 14 | 2 jours | 955,00 € | |
| Dynamiser votre mental et votre intelligence relationnelle | ALDV08 | 23 et 24 | | | | 21 et 22 | | | | 17 et 18 | | 03 et 04 | 2 jours | 955,00 € | |
| Savoir gérer les conflits | ALDV07 | 12 et 13 | | 19 et 20 | | | 11 et 12 | | | 20 et 21 | | 13 et 14 | 2 jours | 955,00 € | |
| Estime de soi : cultiver votre potentiel personnel | ALDV05 | | 02 et 03 | | | 24 et 25 | 28 et 29 | | | 13 et 14 | | 17 et 18 | 2 jours | 955,00 € | |
| Doper votre potentiel créatif | ALDV02 | | 06 et 07 | | 02 et 03 | 25 et 26 | | 30 et 31 | | 15 et 16 | | 03 et 04 | 2 jours | 1 114,00 € | |
| Dynamiser votre mémoire et votre concentration | ALDV06 | | | 15 et 16 | | 21 et 22 | | 02 et 03 | | 10 et 11 | | 19 et 20 | 2 jours | 955,00 € | |
| Organiser et manager votre temps | ALDV03 | 23 et 24 | | 22 et 23 | | | 11 et 12 | | | 17 et 18 | | 06 et 07 | 2 jours | 955,00 € | |
| Développer votre intelligence émotionnelle | ALDV01 | | 02 et 03 | | 05 et 06 | | 18 et 19 | | | 22 et 23 | | 10 et 11 | 2 jours | 955,00 € | |
| Doper votre énergie et mieux gérer votre stress | ALDV04 | 16 et 17 | | | 02 et 03 | | 25 et 26 | | | 24 et 25 | | 19 et 20 | 2 jours | 955,00 € | |
| Formation de Formateurs | | | | | | | | | | | | | | | |
| Devenir formateur occasionnel ! | ALF00 | 19 et 20 | | 29 et 30 | | 24 et 25 | | 05 et 06 | | | 18 et 19 | | 03 et 04 | 2 jours | 955,00 € |
| Développez vos talents de tuteur ! | ALF03 | 16 et 17 | | 19 et 20 | 23 et 24 | 21 et 22 | 25 et 26 | | 30 et 31 | 20 et 21 | 22 et 23 | 19 et 20 | 13 et 14 | 2 jours | 955,00 € |
| Formation de Formateurs - Niveau 1 | ALF01 | | 01 au 03 | | 02 au 04 | | 18 au 20 | | | 10 au 12 | | | 17 au 19 | 3 jours | 1 561,00 € |
| Perfectionnement Formation de Formateurs - Niveau 2 | ALF02 | | | 19 au 21 | | | 06 au 08 | | | 17 au 19 | | | 05 au 07 | 3 jours | 1 561,00 € |
| Former et accompagner à distance : e-learning et e-tutorat Niveau 3 | ALF05 | | 01 au 03 | | | | 27 au 29 | | | 15 au 17 | | | 3 jours | 1 561,00 € | |
| Concevoir ses supports de formation | ALF06 | | | 26 et 27 | | | | 02 et 03 | | | | 19 et 20 | 2 jours | 955,00 € | |
| Marketing - Vente - Relation Clients | | | | | | | | | | | | | | | |
| S'initier au Marketing | ALK01 | 16 et 17 | | 26 et 27 | | | | 09 et 10 | | 04 et 05 | | 03 et 04 | 2 jours | 955,00 € | |
| Bâtir votre plan d'actions commerciales | ALV01 | 30 et 31 | | | | | 25 et 26 | | | 13 et 14 | | 15 et 16 | 2 jours | 955,00 € | |
| Techniques de Marketing Direct | ALK02 | | 27 et 28 | | | 21 et 22 | | | | 10 et 11 | | 06 et 07 | 2 jours | 955,00 € | |
| Prospection : doper vos résultats! | ALV06 | | 02 et 03 | | 02 et 03 | | | 02 et 03 | | | | 15 et 16 | 2 jours | 955,00 € | |
| Vendre plus et négocier avec facilité | ALV02 | 16 et 17 | | | 03 et 04 | | 18 et 19 | | 23 et 24 | 13 et 14 | | 10 et 11 | 2 jours | 955,00 € | |
| Vendre aux Grands Comptes | ALV04 | | 15 et 16 | | | 28 et 29 | | | | 15 et 16 | | | 2 jours | 955,00 € | |
| Se perfectionner à la négociation commerciale | ALV03 | 16 et 17 | | | 03 et 04 | | 18 et 19 | | 23 et 24 | 13 et 14 | | 10 et 11 | 2 jours | 955,00 € | |
| Conseiller et vendre plus par téléphone | ALV05 | 23 et 24 | | | 05 et 06 | | 21 et 22 | | | 17 et 18 | | 13 et 14 | 2 jours | 955,00 € | |
| Développer un accueil professionnel en face à face ou au téléphone | ALGR02 | 23 et 24 | | | 05 et 06 | | 21 et 22 | | | 17 et 18 | | 13 et 14 | 2 jours | 955,00 € | |
| Téléphone : développer vos techniques de détection d'affaires ! | ALGR05 | | 02 et 03 | | 02 et 03 | | | 02 et 03 | | | | 15 et 16 | 2 jours | 955,00 € | |
| Gérer les réclamations et conflits clients, en face à face ou au téléphone | ALGR03 | 12 et 13 | | 19 et 20 | | | 11 et 12 | | | 20 et 21 | | 13 et 14 | 2 jours | 955,00 € | |
| Améliorer vos délais de règlements clients | ALGR06 | 30 et 31 | | 19 et 20 | | | 28 et 29 | | | 13 et 14 | | 26 et 27 | 2 jours | 955,00 € | |

Pour vous inscrire et obtenir le programme détaillé,
téléphonez au 01 44 72 86 85
Consultez notre site en ligne sur : www.activpartners.com