

Calendrier 2010 des Formations à Paris

Ref. Stage	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Août	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre	Durée	Conditions HT (repas inclus)	
Management															
Manager : savoir animer et motiver son équipe	ALM01	18 et 19		22 et 23			07 et 08			16 et 17		18 et 19	2 jours	900,00 €	
Développer votre leadership et votre charisme	ALM02			08 et 09			17 et 18			06 et 07		06 et 07	2 jours	900,00 €	
Le Manager, coach d'équipe	ALM03		11 et 12					01 et 02				08 et 09	2 jours	900,00 €	
Manager la conduite de vos projets	ALM05		03 au 05		12 au 14		22 au 24			11 au 13		13 au 15	3 jours	1 370,00 €	
Innovation: manager le changement	ALM06	21 et 22				27 et 28				04 et 05			2 jours	1 050,00 €	
Manager les situations difficiles	ALM15	28 et 29		25 et 26			21 et 22		13 et 14		08 et 09		2 jours	900,00 €	
Mener les entretiens annuels d'évaluation	ALM16		08 et 09		01 et 02		08 et 09		16 et 17		15 et 16		2 jours	900,00 €	
Recruter et intégrer un nouveau collaborateur	ALM18	14 et 15			08 et 09		10 et 11		02 et 03		18 et 19		2 jours	900,00 €	
S'entraîner aux techniques d'entretiens	ALM19	21 et 22		15 et 16			03 et 04		13 et 14		22 et 23		2 jours	900,00 €	
Bien décider: techniques de résolutions de problèmes	ALM20	25 et 26					17 et 18			14 et 15		06 et 07	2 jours	900,00 €	
Acquérir les fondamentaux de l'analyse financière	ALM21	21 et 22				17 et 18	10 et 11				18 et 19		2 jours	900,00 €	
Manager les Risques Entreprise	ALM22		11 et 12					08 et 09			22 et 23		2 jours	900,00 €	
Communication - Développement Personnel															
AT, PNL, Process Com : les clés de la communication efficace	ALC01	20 au 22		17 au 19		18 au 20		07 au 09	25 au 27		06 au 08		08 au 10	3 jours	1 370,00 €
Prise de parole en public : art oratoire et techniques théâtrales	ALC02	25 et 26		11 et 12			03 et 04			27 et 28		18 et 19	2 jours	900,00 €	
Préparer et animer des réunions dynamiques	ALC03		08 et 09			20 et 21		01 et 02		02 et 03		16 et 17	2 jours	900,00 €	
Améliorer l'impact de vos présentations powerpoint	ALC04			15 et 16			17 et 18		26 et 27			15 et 16	2 jours	900,00 €	
Dynamiser vos écrits professionnels	ALC05	14 et 15		18 et 19				08 et 09			14 et 15		06 et 07	2 jours	900,00 €
Techniques de lecture rapide pour plus d'efficacité et gagner du temps	ALC06			08 et 09				01 et 02			21 et 22		09 et 10	2 jours	900,00 €
Dynamiser votre mental et votre intelligence relationnelle	ALDV08	28 et 29				27 et 28				16 et 17		02 et 03	2 jours	900,00 €	
Savoir gérer les conflits	ALDV07	11 et 12		08 et 09			07 et 08			20 et 21		13 et 14	2 jours	900,00 €	
Estime de soi:cultiver son potentiel personnel	ALDV05		04 et 05			17 et 18		05 et 06		09 et 10		16 et 17	2 jours	900,00 €	
Doper votre potentiel créatif	ALDV02		01 et 02		08 et 09		24 et 25				04 et 05		06 et 07	2 jours	1 050,00 €
Dynamiser votre mémoire et votre concentration	ALDV06			18 et 19		10 et 11		08 et 09		02 et 03		15 et 16	2 jours	900,00 €	
Organiser et manager votre temps	ALDV03	28 et 29		22 et 23			10 et 11			16 et 17			2 jours	900,00 €	
Développer votre intelligence émotionnelle	ALDV01		11 et 12		12 et 13		17 et 18				21 et 22		09 et 10	2 jours	900,00 €
Doper votre énergie et mieux gérer votre stress	ALDV04	18 et 19			12 et 13			05 et 06		27 et 28		25 et 26	2 jours	900,00 €	
Formation de Formateurs															
Devenir formateur occasionnel !	ALF00	21 et 22		25 et 26		27 et 28		01 et 02	30 et 31		07 et 08		09 et 10	2 jours	900,00 €
Developpez vos talents de tuteur !	ALF03	11 et 12	01 et 02	11 et 12	01 et 02	20 et 21	10 et 11	05 et 06	26 et 27	27 et 28	21 et 22	15 et 16	13 et 14	2 jours	900,00 €
Formation de Formateurs - Niveau 1	ALF01		10 au 12		06 au 08		22 au 24			08 au 10				3 jours	1 472,00 €
Perfectionnement Formation de Formateurs - Niveau 2	ALF02			16 au 18			02 au 04			21 au 23			06 au 08	3 jours	1 472,00 €
Former et accompagner à distance : e-learning et e-tutorat Niveau 3	ALF05		03 au 05				09 au 11				11 au 13			3 jours	1 472,00 €
Concevoir ses supports de formation	ALF06			22 et 23				05 et 06				18 et 19		2 jours	900,00 €
Marketing - Vente - Relation Clients															
S'initier au Marketing	ALK01	11 et 12		11 et 12				05 et 06			07 et 08		02 et 03	2 jours	900,00 €
Bâtir votre plan d'actions commerciales	ALV01	25 et 26	15 et 16		08 et 09		14 et 15			09 et 10		15 et 16		2 jours	900,00 €
Techniques de Marketing Direct	ALK02		15 et 16			20 et 21					14 et 15		13 et 14	2 jours	900,00 €
Prospection: doper vos résultats!	ALV06		08 et 09		01 et 02			01 et 02				22 et 23		2 jours	900,00 €
Vendre plus et négocier avec facilité!	ALV02		04 et 05		15 et 16			07 et 08		09 et 10		25 et 26		2 jours	900,00 €
Vendre aux Grands Comptes	ALV04		01 et 02			20 et 21					11 et 12			2 jours	900,00 €
Se perfectionner à la négociation commerciale	ALV03	14 et 15			12 et 13		17 et 18		26 et 27	16 et 17			06 et 07	2 jours	900,00 €
Conseiller et vendre plus par téléphone	ALV05	18 et 19			08 et 09		14 et 15				18 et 19		02 et 03	2 jours	900,00 €
Développer un accueil professionnel en face à face ou au téléphone	ALGR02	18 et 19			08 et 09		14 et 15				18 et 19		02 et 03	2 jours	900,00 €
Téléphone : développer vos techniques de détection d'affaires !	ALGR05	18 et 19			08 et 09		14 et 15		30 et 31		18 et 19		02 et 03	2 jours	900,00 €
Gérer les réclamations et conflits clients, en face à face ou au téléphone	ALGR03	21 et 22		11 et 12			21 et 22			06 et 07		15 et 16		2 jours	900,00 €
Améliorer vos délais de règlements clients	ALGR06	28 et 29		11 et 12			24 et 25			09 et 10		29 et 30		2 jours	900,00 €

Pour vous inscrire et obtenir le programme détaillé,

téléphonez au 01 44 72 86 85

Consultez notre site en ligne sur : www.activpartners.com